

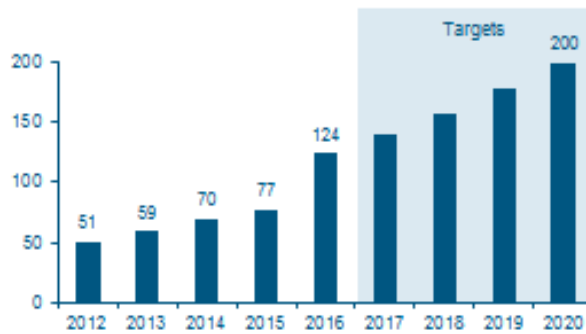


L'Accord Économique et Commercial Global (AECG) et les Technologies Propres  
Prévisions économiques pour l'Europe

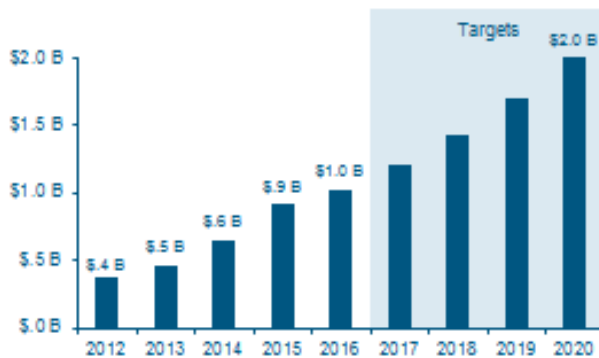
11 Septembre, 2017

# SOUTIEN D'EDC AUX TECHNOLOGIES PROPRES – CLIENTS SERVIS ET TRANSACTIONS FACILITÉES

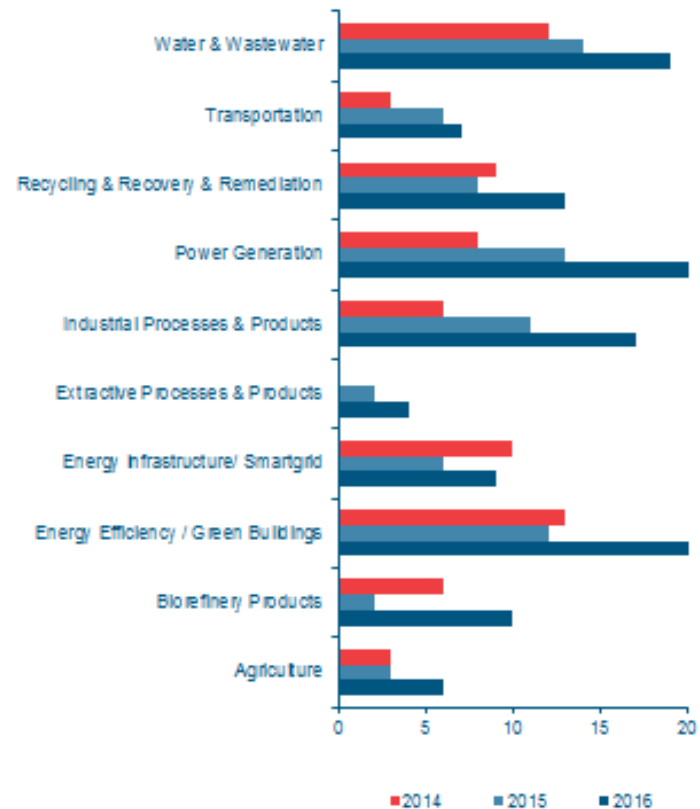
Customers Served



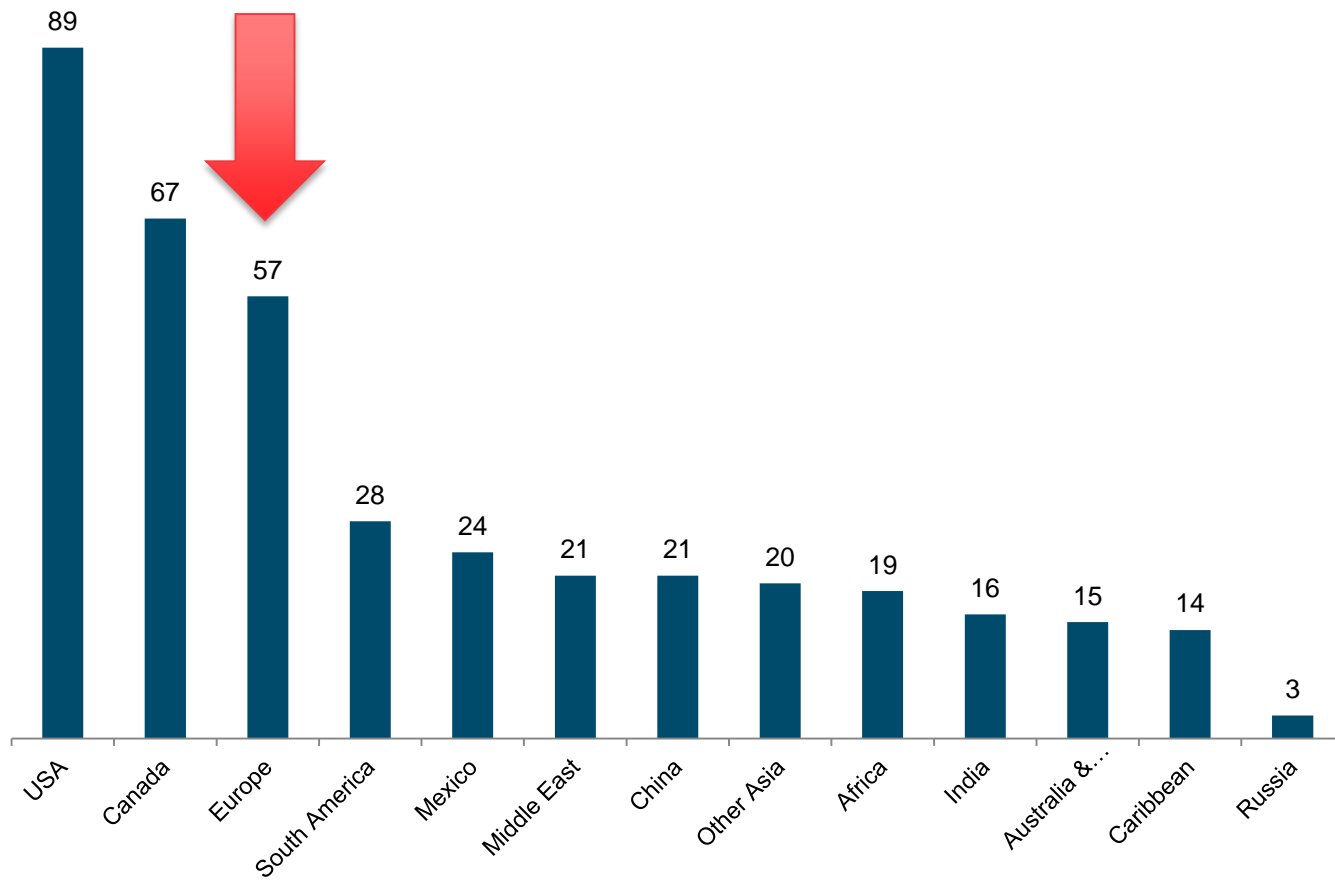
Business Facilitated



Customers Served by Cleantech Sub-Sector



# CLIENTS SERVIS DU SECTEUR DES TECHNOLOGIES PROPRES, PAR RÉGION (2012-2016)



# PERSPECTIVES DE L'ÉCONOMIE ET DU MARCHÉ DE L'UNION EUROPÉENNE

- › Grande diversité de pays, chacun avec ses avantages et ses inconvénients.
  - › Europe orientale : croissance plus rapide, mais contexte commercial plus difficile et revenus inférieurs – qui rattrapent rapidement leur retard, cependant.
  - › Europe occidentale : croissance plus lente, mais contexte commercial plus stable, forte primauté du droit et revenus supérieurs.
- › Où se situent les débouchés à l'exportation?
  - › L'Union européenne est une économie de 22 billions de dollars canadiens.
  - › Biens à plus forte valeur ajoutée (agroalimentaire, fruits de mer, fabrication), métaux, services d'affaires et services aux consommateurs.
  - › Intégration aux chaînes d'approvisionnement et aux circuits commerciaux régionaux en croissance de l'Union européenne (ex. : ponts vers l'Afrique et le Moyen-Orient).

# EUROPE: DIMINUTION DES RISQUES, MAIS DES MENACES SUBSITENT

- › Palmarès EDC des risques mondiaux; 3 des 10 scénarios présentés visaient le continent européen :
  - › l'effondrement de la zone euro
  - › la crise de la dette souveraine en Europe
  - › la crise du secteur bancaire italien
- › Eurosceptisme et risque possibilité d'un effondrement de la zone euro sont mitigé par:
  - › Victoires convaincantes des parties pro-européens en France et Pays-Bas
  - › Extrême droite en Allemagne ne représente plus une menace électorale
- › Perspectives économiques qui s'améliorent
- › Réformes au sein de l'UE pour remédier aux problèmes structurels et répondre aux doléances des populations dans certain pays membre

<http://www.edc.ca/FR/Knowledge-Centre/Subscriptions/Weekly-Commentary/Pages/europe-improved-risk-trajectory.aspx>

# EUROPE: DIMINUTION DES RISQUES, MAIS DES MENACES SUBSISTENT

- › Risquent qui persistent:
  - › Tensions avec les États-Unis et le Royaume-Uni
  - › Vulnérabilités financières prolongées en Grèce et en Italie
  - › Constante menace du terrorisme
  - › Présence des foyers nationalistes chez les membres de l'UE (actuels et potentiels)
- › Important de suivre l'évolution de ces risques car ils ont des implications majeurs pour le Canada et le monde
- › Europe Centrale et orientale:
  - › L'UE agit comme promoteur de réformes politiques et économiques
  - › Région aux prises avec une corruption endémique et des courants de fonds nationalistes
  - › Région soumise à plusieurs forces provenant de l'UE, Russie, Chine

## CONCLUSION

La diminution des risques pays sur le continent européen ces derniers temps est digne de mention et prometteuse, mais cette évolution positive en est, au mieux, à ses débuts. En effet, l'Europe continue d'être confrontée à des défis de taille. Après une année 2016 plutôt mouvementée, on voit émerger des raisons d'être optimistes.

## Slovaquie



### Position d'EDC

- Approche commerciale adaptée aux besoins
- Sommes disposés à prendre des engagements dans le cadre de tous nos programmes, aux conditions normales d'approbation de la Société

### Aperçu du pays



### Coup d'œil sur le pays

|                                      |   |
|--------------------------------------|---|
| PIB nominal                          | 86,63 milliards USD   |
| Population                           | 5,43 millions   |
| Total des échanges/PIB               | 185,16 %  |
| Monnaie                              | Euro (EUR)  |
| Importations en provenance du Canada | 23,49 millions CAD  |
| Investissement direct canadien       | 17 millions CAD   |
| Principales importations             | Machinerie et équipements, Biens intermédiaires, Carburants, Produits chimiques |

### EDC en Slovaquie

|                                  |                   |
|----------------------------------|-------------------|
| Entreprises canadiennes appuyées | 48                |
| Acheteurs étrangers assurés      | 29                |
| Volume d'activités               | 5,98 millions CAD |





## Position d'EDC

- Marché de choix pour EDC
- À l'affût de nouvelles occasions d'affaires
- Sommes disposés à prendre des engagements dans le cadre de tous nos programmes, aux conditions normales d'approbation de la Société

Présentez une [demande de renseignements en ligne](#)

[Abonnez-vous au fil RSS de cette page](#)

## Aperçu du pays



### Coup d'œil sur le pays

|                                      |   |
|--------------------------------------|---|
| PIB nominal                          | 2 850,10 milliards USD  |
| Population                           | 64,44 millions  |
| Total des échanges/PIB               | 56,84 %   |
| Monnaie                              | Livre sterling du Royaume-Uni (GBP)   |
| Importations en provenance du Canada | 15 951,81 millions CAD  |
| Investissement direct canadien       | 92 935 millions CAD   |
| Principales importations             | Machinerie et équipements, Produits chimiques, Combustibles minéraux, Aliments, boissons et tabac |

### EDC au Royaume-Uni

|                                  |                       |
|----------------------------------|-----------------------|
| Entreprises canadiennes appuyées | 639                   |
| Acheteurs étrangers assurés      | 1 368                 |
| Volume d'activités               | 4 118,88 millions CAD |

### Contexte commercial

Les exportations canadiennes au Royaume-Uni ont totalisé 15,9 G CAD en 2015, ce qui fait du pays le troisième marché d'exportation de marchandises du Canada. Le Royaume-Uni est également la plus importante destination de l'investissement direct canadien en Europe, l'investissement total s'établissant à environ 92,9 G en 2015. Cette situation est attribuable en grande partie aux liens historiques et culturels qui unissent les deux pays, ainsi qu'à la solide performance économique récente du Royaume-Uni; en 2015, la croissance de son PIB réel a atteint 2,3 %. Toutefois, le vote favorable à une sortie de l'UE au Royaume-Uni a eu des répercussions négatives et on s'attend à une décélération marquée de l'économie cette année et l'an prochain, car son dynamisme sera bridé par la grande incertitude entourant l'incidence des décisions en matière de consommation et d'investissement. EDC estime que le pays offre de nombreux débouchés dans les secteurs des technologies propres, de l'énergie renouvelable, des mines et des métaux, du pétrole et du gaz naturel, de l'infrastructure et du transport, des TIC et des technologies et appareils médicaux. Notons également que le contexte commercial du pays est favorable aux marchés, le dernier Rapport mondial sur la compétitivité du Forum économique mondial classant le Royaume-Uni au 10<sup>e</sup> rang sur 140 pays, ce qui en fait une destination de choix de l'investissement.

### Secteurs clés

- Écotecnologies
- Mines et métaux
- Pétrole et gaz naturel
- Technologies et appareils médicaux
- Télécommunications
- Services de transport


### Comment nous pouvons appuyer votre entreprise

Grâce à notre représentation à Londres, Royaume-Uni, nous offrons un appui sur le terrain aux entreprises canadiennes qui envisagent de faire des affaires au Royaume-Uni, ou y exercent déjà des activités. Nos représentants régionaux ont tissé des relations stratégiques avec de grands acheteurs de secteurs névralgiques sur ce marché, en plus d'y établir un vaste réseau de personnes-ressources locales.

- Nous sommes bien placés pour aider les entreprises canadiennes au moyen d'un éventail de services de financement et de gestion des risques.
- Pour en savoir plus sur nos [produits et services](#).

Consultez notre rapport [Analyse trimestrielle des risques pays](#) interactif.

# PLATEFORME COMMERCIALE EUROPÉENNE DU CANADA



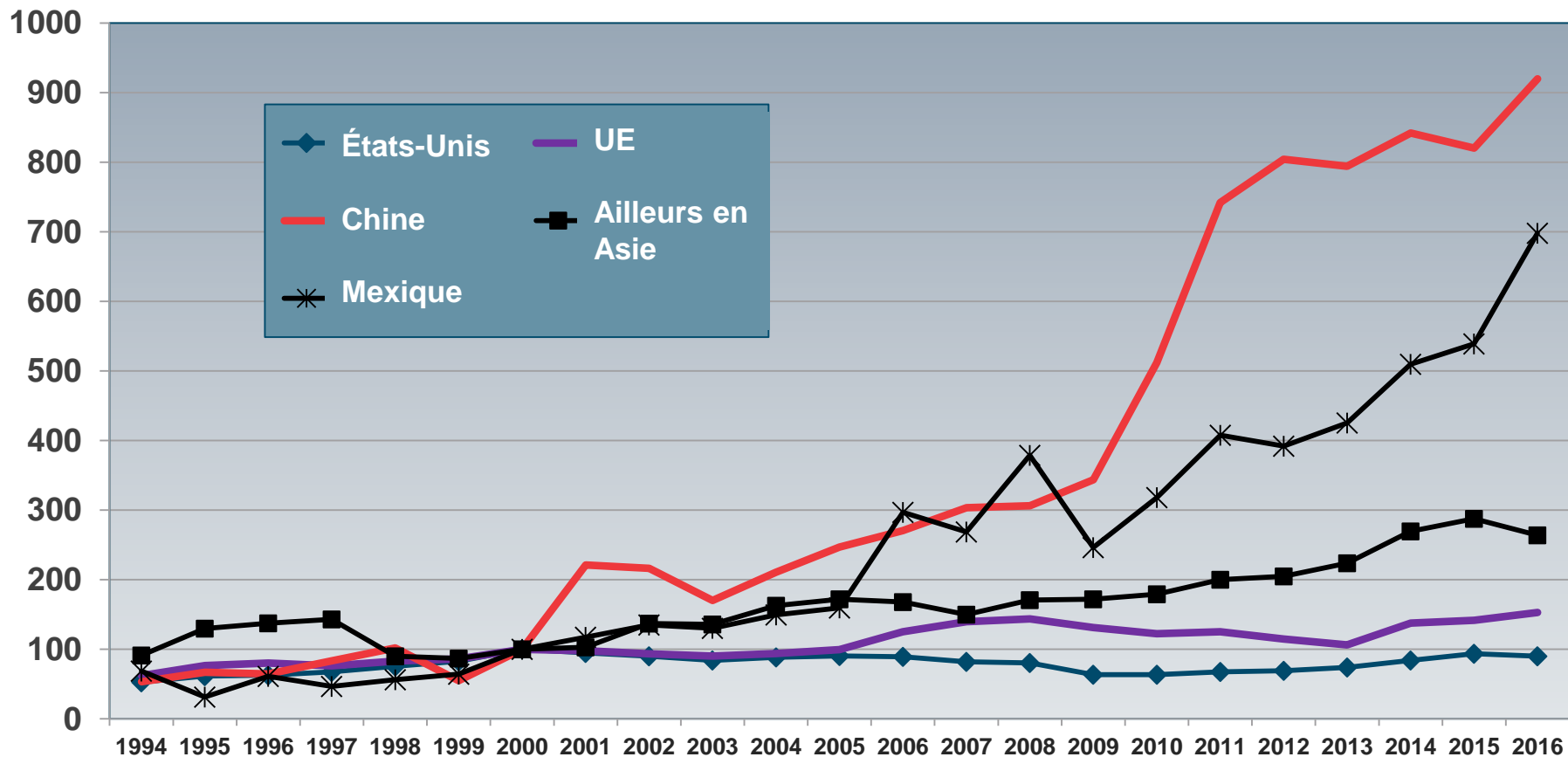
Exportations de biens = 40 G\$  
Exportations de services = 18 G\$  
IDE sortant = 235 G\$  
Ventes des sociétés affiliées à  
l'étranger = 90 G\$

Importations de biens = 61 G\$  
Importations de services = 24 G\$  
IDE entrant = 247 G\$  
Ventes des sociétés affiliées à  
l'étranger = 295 G\$

Relations  
commerciales  
d'un milliard de  
dollars  
canadiens!

# LA DIVERSIFICATION FAVORISERA LA CROISSANCE FUTURE DES EXPORTATIONS QUÉBÉCOISES

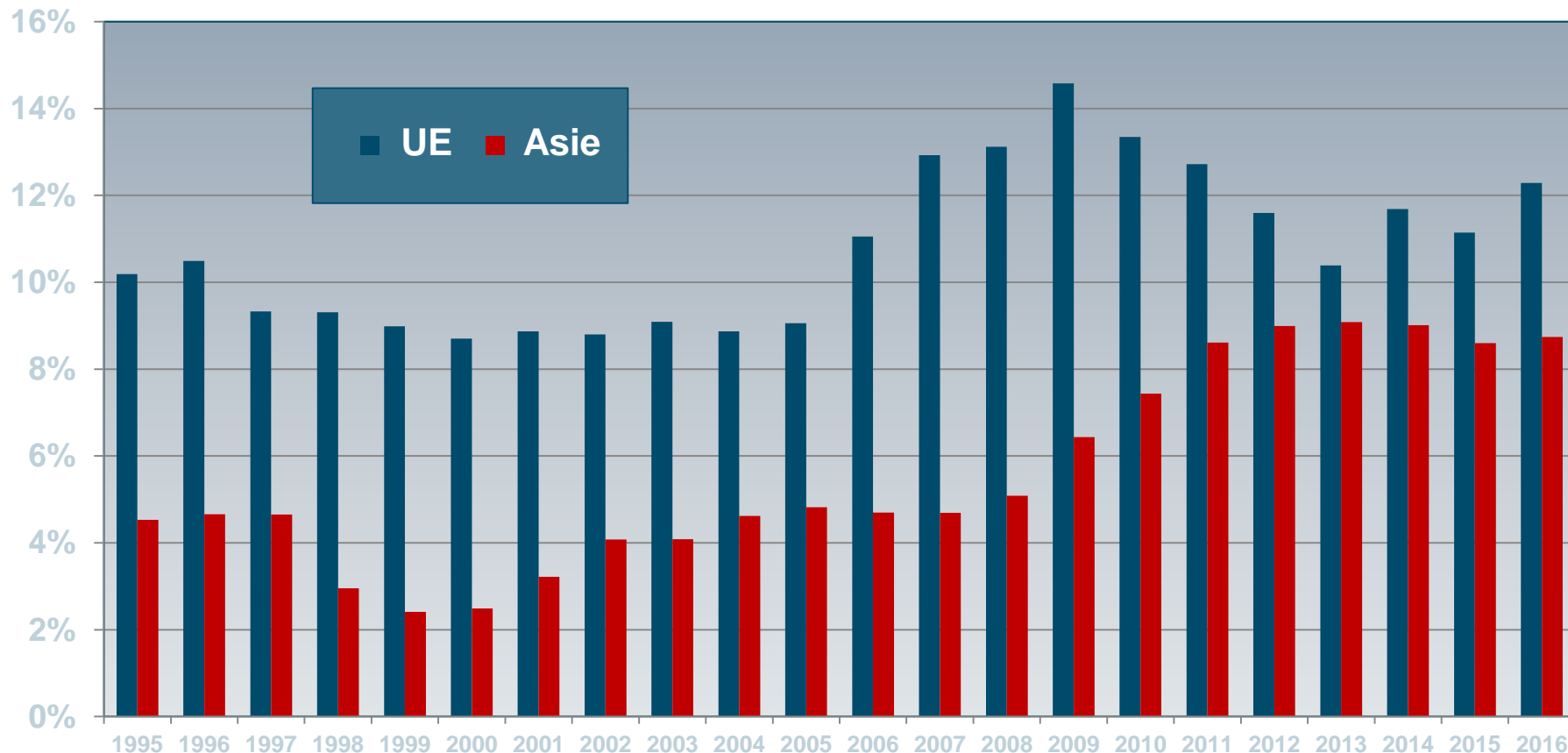
*Croissance des exportations québécoises sur les principaux marchés (2000 = 100,0)*



Sources : Services économiques d'EDC et Statistique Canada.

# LES EXPORTATEURS QUÉBÉCOIS DIVERSIFIENT LEURS VENTES ET MISENT D'AVANTAGE SUR L'UNION EUROPÉENNE ET L'ASIE

*Part des exportations québécoises envoyées en Asie et dans l'Union européenne (%)*



Sources : Services économiques d'EDC et Statistique Canada.

# Période de questions

## Ressources gratuites en ligne

- › [www.edc.ca](http://www.edc.ca)
  - › Analyse trimestrielle des risques pays
  - › Prévisions à l'exportation
  - › Propos de la semaine
  - › Indice de confiance commerciale
  - › Suivi des produits de base
  - › Rapports de recherche sur le commerce international
- › [edc.trade/fr](http://edc.trade/fr)
  - › Dernières nouvelles et informations à jour sur les États-Unis
- › [www.infotarif.ca](http://www.infotarif.ca)
  - › Affaires mondiales, BDC et EDC – information sur les tarifs et sur les accords commerciaux

EDC

Contact Us | Careers | Français | Login to EDC Direct

About Exporting | Our Solutions | Country Info | Knowledge Centre | Events | About Us

Search for...

### KNOWLEDGE CENTRE

Home > Knowledge Centre

Share Print Email

#### Knowledge Centre

- Success Stories
- Economic Analysis and Research
- Multimedia Centre
- TradeTalk
- Publications
- + Subscriptions
- Topical Business Issues

#### Economic Analysis and Research

Our trade finance experts also conduct in-depth research on a wide variety of trade-finance-related subjects, including productivity, trade opportunities and competitiveness. The following reports provide a detailed look at issues that matter to Canadian companies as they undertake business abroad.

##### Economic Reports

- The Commodity Tracker (weekly table)
- Export Leading Indicator (monthly report)
- Export Performance Monitor (monthly publication)
- Global Export Forecast (semi-annual publication)
- Trade Confidence Index (semi-annual report)
- Weekly Commentary (weekly video)

##### Research Reports & White Papers

- Canadian Benefits and Integrative Trade
- Currency Risk Management Practices of Canadian Firms - Research Report
- Financial Intermediation Under the new Trade Paradigm: EDC and Integrative Trade
- The Future of Financial Intermediation
- How Canadian Business are Adapting to a Strong Canadian Dollar - Survey Report
- Managing Foreign Exchange Risk - White Paper
- Research and Development: A Key Input for Enhancing Canadian Export Capacity
- TradeWatch Survey

Let's talk about growing your business.  
Let's Talk Exports. National tour:  
April 24 – June 3

Register now

Follow us:

For Partners  
For Canadian Financial Institutions  
For Insurance Brokers  
For Trade Commissioners

Investor Relations  
For Investors

Communities  
EDC Research Panel  
Connect with Us

Export Development Canada  
About Us  
Privacy  
Terms of Use  
Feedback

Canada

EDC

# SOLUTIONS D'EDC

## Financement

- › Prêts aux entreprises et financement sur actif
- › Fonds propres et investissements
- › Financement acheteur étranger
- › Financement structuré et financement de projets

## Assurances et garanties

- › Assurance comptes clients
- › Cautionnement (de soumission, de restitution d'acompte, d'exécution et de bon fonctionnement)
- › Garanties de financement international
- › Assurance risques politiques/assurance contre le non-respect des obligations souveraines

### Principaux critères d'EDC pour accorder du soutien

**Retombées pour le Canada, responsabilité sociale de l'entreprise, solvabilité de l'emprunteur/risque de contrepartie, capacités techniques et financières de l'exportateur et approvisionnement au Canada**

# LE BON MOMENT POUR CONSULTER EDC

## **Signes qu'une entreprise est prête à recevoir le soutien d'EDC**

- › Elle a terminé avec succès son projet de Technologies du développement durable Canada ou un autre projet de démonstration.
- › Elle négocie un contrat.
- › Elle a une commande ou une vente et a besoin de fonds pour la réaliser.
- › Elle doit fournir un cautionnement d'exécution.
- › Elle a des questions sur les types de financement offerts.
- › Elle aura besoin de financement pour des projets.

## PERSONNE-RESSOURCE



**Lynn Côté**

Responsable des technologies propres  
Équipe des technologies propres  
Exportation et développement Canada

1-613-598-6601

[LCote@edc.ca](mailto:LCote@edc.ca)